

Келісімшарттың бағасын төмендету жөніндегі келіссөздерді жүргізу

Бағаны төмендету жөніндегі келіссөзге жеткізушіні шақыруды жіберу	2
Бағаны төмендету келіссөздеріне шақыруға жауап беру	3

Проведение переговоров по уменьшению цены договора

Отправка приглашения на переговоры	6
Предоставление ответа на приглашение на переговоры	7

Бағаны төмендету жөніндегі келіссөзге жеткізушіні шақыруды жіберу

Жеткізушіге бағаны төмендету келіссөзін өткізуге шақыруды жіберу үшін «Жоба жобасы» мәртебесіндегі келісімшартқа өтіп, одан кейін «Бағаны төмендету келіссөздері» қойындысына кіру қажет.

Типовая форма № 080940008218/2100031/00

Общие Предметы договора **1** Стороны договора Договор и согласование Приложения Отмена заключения договора Переговоры на уменьшение цены

Запрос на переговоры Результаты переговоров

№ п/п	№ предмета	№ пункта плана	Наименование лота	Дополнительная характеристика	Ед. измерения	Количество	Цена за единицу	Общая сумма	Вид предмета закупок	
1									Товар	Отправить предложение на переговоры

Вернуться к списку договоров

«Бағаны төмендету келіссөздері» қойындысында «Келіссөзге шақыру» қойындысына өтіңіз, онда келісімшарттың барлық заттары көрсетіледі.

Келіссөзге шақыру жасау үшін қажетті зат жолындағы «Келіссөзге ұсыныс жіберу» түймесін басыңыз.

«Келіссөзге ұсыныс жіберу» түймесін басқан кезде жүйе шақыру файлы құрады.

Типовая форма № 080940008218/2100031/00

Общие Предметы договора **1** Стороны договора Договор и согласование Приложения Отмена заключения договора Переговоры на уменьшение цены

Запрос на переговоры Результаты переговоров

№ п/п	№ предмета	№ пункта плана	Наименование лота	Дополнительная характеристика	Ед. измерения	Количество	Цена за единицу	Общая сумма	Вид предмета закупок	
1	349	4454788	приложение 1 изменись		Десять таблеток	1	1 500 000 000.00	1 500 000 000.00	Товар	negotiation_invite_465_349.pdf Подписать Удалить файл

Вернуться к списку договоров

Құрастырылған файлға қол қойылған кезде жүйе жеткізушінің жеке кабинетіне келіссөзге шақыру туралы хабарламаны жібереді. Сондай-ақ, файлға қол қойылмағанға дейін оны жою мүмкіндігі бар.

Жеткізуші келіссөзге қатысудан бас тарта алады немесе жаңа баға ұсынысын бере алады. Жаңа баға ұсынысын бергенде жүйе енгізілген бағаның алдыңғы бағаға тең немесе одан жоғары болмауын тексереді.

Келіссөз нәтижелері «Келіссөз нәтижелері» қойындысында сақталады.

Общие Предметы договора **1** Стороны договора Договор и согласование Приложения Отмена заключения договора

Переговоры на уменьшение цены

Запрос на переговоры Результаты переговоров

Переговоры по предмету договора №349

Приглашение к переговорам

negotiation_invite_465_349.pdf

Документ	Автор	Организация	Дата создания	Подпись
negotiation_invite_465_349.pdf			2021-10-26 12:40:33	Показать

Ответ на приглашение

negotiation_priceoffer_465_6.pdf

Документ	Автор	Организация	Дата создания	Подпись
negotiation_priceoffer_465_6.pdf			2021-10-26 12:41:39	Показать

Бағаны төмендету келіссөздеріне шақыруға жауап беру

Бағаны төмендету келіссөздеріне шақыру келген кезде жеткізушінің жеке кабинетіне хабарлама келеді. Жеткізуші хабарламадағы сілтемеге немесе «Жұмыс кабинеті – Менің келісімшарттарым (Жеткізуші)» арқылы келісімшарт жобасына өтуі қажет.

Келісімшарт жобасының «Бағаны төмендету ұсыныстарын беру» қойындысында жауап беру үшін «Зат №» бағанындағы белсенді сілтемеге өту қажет.

Типовая форма № 080940008218/2100031/00

Общие Предметы договора **1** Переговоры на уменьшение цены

Поддача предложений на уменьшение цены Результаты переговоров

№ п/п	№ предмета	№ пункта плана	Наименование лота	Дополнительная характеристика	Ед. измерения	Количество	Цена за единицу	Общая сумма	Вид предмета закупок
1	349								Товар

Вернуться к списку договоров

Зат нөмірінің белсенді сілтемесіне өткен кезде жүйе жауап беруге арналған форманы көрсетеді.

Подача предложений на уменьшение цены

Результаты переговоров

Предложение об уменьшении цены договора по предмету договора № 349

negotiation_invite_465_349.pdf

Документ	Автор	Организация	Дата создания	Подпись
negotiation_invite_465_349.pdf	Нұржаубай Марғұлан Онталапұлы	Акционерное общество "Медицинский университет Астана"	2021-10-28 09:50:45	Показать

Заполнение информации для нового ценового предложения

Новая цена за единицу товара

Общая сумма по предмету

Подать предложение

Информация об отказе от переговоров

Причина отказа от переговоров

Отказаться от переговоров

Вернуться к списку переговоров

Жеткізуші келіссөзден бас тарту немесе жаңа баға ұсынысын беру мүмкіндігіне ие.

Келіссөзден бас тарту үшін міндетті «Келіссөзден бас тарту себебі» өрісін толтырып, «Келіссөзден бас тарту» түймесін басу қажет. Осыдан кейін жүйе бас тарту файлын құрастырады, оны қол қою керек. Қажет болған жағдайда қол қойылғанға дейін файлды жоюға болады.

Жаңа баға ұсынысын беру үшін «Тауар бірлігіне жаңа баға» өрісін толтырып, «Ұсыныс беру» түймесін басу қажет. Жүйе енгізілген бағаның алдыңғы бағаға тең немесе одан жоғары болмайтынын тексереді. Тексеру сәтті болса, жүйе баға ұсынысы файлын құрастырады, оны қол қою қажет. Қажет болған жағдайда қол қойылғанға дейін файлды жоюға болады.

Бас тарту немесе жаңа баға ұсынысы файлдарына қол қойылған кезде жүйе шақыру жіберген тапсырыс берушінің жеке кабинетіне сәйкес хабарламаларды жібереді.

Келіссөз нәтижелері «Келіссөз нәтижелері» қойындысында сақталады.

Переговоры на уменьшение цены

Запрос на переговоры

Результаты переговоров

Переговоры по предмету договора №349

Приглашение к переговорам

negotiation_invite_465_349.pdf

Документ	Автор	Организация	Дата создания	Подпись
negotiation_invite_465_349.pdf			2021-10-26 12:40:33	Показать

Ответ на приглашение

negotiation_priceoffer_465_6.pdf

Документ	Автор	Организация	Дата создания	Подпись
negotiation_priceoffer_465_6.pdf			2021-10-26 12:41:39	Показать

Отправка приглашения на переговоры

Для отправки поставщику приглашения на проведение переговоров по снижению цены необходимо пройти в договор со статусом «Проект договора», далее пройти во вкладку «Переговоры на уменьшение цены».

Типовая форма № [REDACTED]

Общие Предметы договора **1** Стороны договора Договор и согласование Приложения Отмена заключения договора Переговоры на уменьшение цены

Запрос на переговоры Результаты переговоров

№ п/п	№ предмета	№ пункта плана	Наименование лота	Дополнительная характеристика	Ед. измерения	Количество	Цена за единицу	Общая сумма	Вид предмета закупок	
1	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	[REDACTED]	Товар	Отправить предложение на переговоры

Вернуться к списку договоров

Во вкладке «Переговоры на уменьшение цены» перейдите во вкладку «Запрос на переговоры» где перечисляются все предметы по договору. Для создания приглашения на переговоры нажмите на кнопку «Отправить предложение на переговоры» в поле необходимого предмета. При нажатии на кнопку «Отправить предложение на переговоры» система формирует файл приглашения.

Типовая форма № 080940008218/2100031/00

Общие Предметы договора **1** Стороны договора Договор и согласование Приложения Отмена заключения договора Переговоры на уменьшение цены

Запрос на переговоры Результаты переговоров

№ п/п	№ предмета	№ пункта плана	Наименование лота	Дополнительная характеристика	Ед. измерения	Количество	Цена за единицу	Общая сумма	Вид предмета закупок	
1	349	4454788	приложение 1 изменись		Десять таблеток	1	1 500 000 000.00	1 500 000 000.00	Товар	negotiation_invite_465_349.pdf Подписать Удалить файл

Вернуться к списку договоров

При подписании сформированного файла система направляет поставщику уведомление в личный кабинет о поступлении приглашения на переговоры. Также есть возможность удалить файл до его подписания.

У поставщика есть возможность отказаться от участия в переговорах либо подать новое ценовое предложение. При подаче нового ценового предложения системой осуществляется проверка, введенная новая цена не должна превышать и/или быть равной предыдущей цене. Результат переговоров хранится во вкладке «Результаты переговоров».

Общие Предметы договора **1** Стороны договора Договор и согласование Приложения Отмена заключения договора

Переговоры на уменьшение цены

Запрос на переговоры Результаты переговоров

Переговоры по предмету договора №349

Приглашение к переговорам

negotiation_invite_465_349.pdf

Документ	Автор	Организация	Дата создания	Подпись
negotiation_invite_465_349.pdf			2021-10-26 12:40:33	Показать

Ответ на приглашение

negotiation_priceoffer_465_6.pdf

Документ	Автор	Организация	Дата создания	Подпись
negotiation_priceoffer_465_6.pdf			2021-10-26 12:41:39	Показать

Предоставление ответа на приглашение на переговоры

При поступлении приглашения на переговоры по снижению цены поставщику приходит уведомление в личный кабинет. Далее поставщику необходимо пройти по ссылке в уведомлении либо в проекте договора через «Рабочий кабинет-Мои договоры (Поставщик)».

В проекте договора во вкладке «Подача предложений на уменьшение цены» для предоставления ответа необходимо пройти по активной ссылке в графе «№ предмета»

Типовая форма № 080940008218/2100031/00

Общие Предметы договора **1** Переговоры на уменьшение цены

Подача предложений на уменьшение цены Результаты переговоров

№ п/п	№ предмета	№ пункта плана	Наименование лота	Дополнительная характеристика	Ед. измерения	Количество	Цена за единицу	Общая сумма	Вид предмета закупок
1	349								Товар

[Вернуться к списку договоров](#)

При переходе по активной ссылке номера предмета система отображает форму для предоставления ответа .

Подача предложений на уменьшение цены
Результаты переговоров

Предложение об уменьшении цены договора по предмету договора № 349

negotiation_invite_465_349.pdf				
Документ	Автор	Организация	Дата создания	Подпись
negotiation_invite_465_349.pdf	Нұржаубай Марғұлан Онталапұлы	Акционерное общество "Медицинский университет Астана"	2021-10-28 09:50:45	Показать

Заполнение информации для нового ценового предложения

Новая цена за единицу товара

Общая сумма по предмету

Подать предложение

Информация об отказе от переговоров

Причина отказа от переговоров

Отказаться от переговоров

Вернуться к списку переговоров

У поставщика есть возможность отказаться от переговоров и подать новое ценовое предложение.

Для отказа от переговоров необходимо заполнить обязательное поле «Причина отказа от переговоров» далее нажать на кнопку «Отказаться от переговоров» после чего система сформирует файл отказа который необходимо подписать, при необходимости данный файл возможно удалить до подписания.

Для подачи нового ценового предложения поставщику необходимо заполнить поле «Новая цена за единицу товара» и нажать на кнопку «Подать предложение», системой осуществляется проверка, введенная новая цена не должна превышать и/или быть равной предыдущей цене. В случае успешной проверки система формирует файл ценового предложения который необходимо подписать, при необходимости данный файл возможно удалить до подписания.

При подписании файлов отказа/нового ЦП система направляет соответствующие уведомления в личный кабинет заказчика направившего приглашение.

Результат переговоров хранится во вкладке «Результаты переговоров».

Переговоры на уменьшение цены

Запрос на переговоры

Результаты переговоров

Переговоры по предмету договора №349

Приглашение к переговорам

negotiation_invite_465_349.pdf

Документ	Автор	Организация	Дата создания	Подпись
negotiation_invite_465_349.pdf			2021-10-26 12:40:33	Показать

Ответ на приглашение

negotiation_priceoffer_465_6.pdf

Документ	Автор	Организация	Дата создания	Подпись
negotiation_priceoffer_465_6.pdf			2021-10-26 12:41:39	Показать